

新聞稿

2007年10月16日

GXS 與安捷力建立戰略夥伴關係 創建中國“eHealthcare Exchange” B2B 電子商務平臺 — 攜手國藥控股共同提升供應鏈價值

上海——全球領先的 B2B 電子商務解決方案供應商 GXS 今天宣佈，GXS 已與國內領先的供應鏈解決方案提供商上海安捷力信息系統有限公司（安捷力）建立戰略夥伴關係，共同打造中國“eHealthcare Exchange” B2B 電子商務平臺，實現醫藥行業供應鏈的可視化，提升中國醫藥行業的整體效率。該平臺已為中國最大的醫藥分銷企業——國藥控股有限公司（國藥控股）提供全套供應鏈可視化服務。

中國“eHealthcare Exchange”建立在 GXS 針對醫藥行業的電子商務技術解決方案和安捷力的醫藥行業供應鏈解決方案基礎之上，並融入了 GXS 豐富的全球經驗，旨在幫助中國醫藥行業加速實現與國際市場的同步，並參與國際競爭。

中國的醫藥製造商、各種規模和級別的分銷商和包括醫院、藥店和連鎖店在內的零售商可分別通過自身的 ERP 或倉庫管理系統（WMS）直接與 eHealthcare Exchange 連接，通過 eHealthcare Exchange 進行電子文件傳輸。在 eHealthcare Exchange 的供應鏈可視化系統幫助下，他們不僅可以將文件轉換為通用的資料標準，實現產品信息的同步，而且能夠共同完成產品構思和開發、安排促銷計畫、完成供應鏈管理及交易管理。因此，醫藥製造商、分銷商、醫院及零售商之間能夠實現生產計畫及銷售和庫存管理等電子信息的快速、便捷交換。

國藥控股有限公司藥品分銷事業部總經理馬萬軍先生表示：“作為行業內最大的醫藥分銷企業，國藥控股非常高興能夠率先使用 eHealthcare Exchange B2B 電子商務平臺，相信在安捷力的行業執行能力和 GXS 的技術支援下，eHealthcare Exchange 能夠幫助我們提高需求反應速度，改善庫存管理、提高盈利和競爭能力，完成醫藥科研、生產和服務貿易鏈條的信息化。”

上海安捷力信息系統有限公司首席執行官楊敬宇先生表示：“目前，中國醫藥市場供應鏈效率問題突出，表現在製造商及分銷商極為分散、競爭激烈、利潤空間小，信息系統水準千差萬別，行業缺乏統一的藥品編碼和信息格式。隨著中國醫藥改革的發展，廣大患

者強烈要求降低虛高的看病費用，政府迫切需要加強對於醫藥流通環節的監督，提高供應鏈效率，增加交易的透明度。因此，安捷力與 GXS 建立中國 eHealthcare Exchange，為醫藥供應鏈各個參與方提供供應鏈協同和可視化的服務，正是在一個合適的時間為中國醫藥行業的更加和諧的發展盡我們的一份綿薄力量。”

GXS 亞太區副總裁鄭義陶先生表示：“在中國醫藥行業的轉型期，供應鏈效率是行業內企業在競爭中致勝的關鍵。通過借鑒歐美及日本醫藥行業的發展經驗，我們認為中國醫藥行業的整合即將到來。在整合過程中，製造商將更傾向於將供應鏈的管理外包給頂級的分銷商；同時，頂級分銷商、製造商、以及區域級分銷商和連鎖店的聯合正在形成；而在未來五年，藥房在零售環節將得到快速的發展，分銷商與藥房之間的網路連接勢在必行。此次中國 eHealthcare Exchange 的建立，成功地實現了醫藥行業供應鏈各個環節的可視化，從而為行業各方的發展提供了堅實的基礎。”

關於國藥控股有限公司

國藥控股有限公司成立於 2003 年 1 月，是由中央直屬的我國最大的跨所有制、跨地域的大型醫藥集團性企業。目前是全中國藥品批發行業的頭號企業，大約佔據 10%以上醫藥分銷市場份額。2006 年國藥控股的銷售額達到 250 億元。憑藉全國的資金、物流、信息優勢，全力構建具有核心競爭優勢的戰略體系，國藥控股致力於打造“中國藥品分銷第一品牌”並力爭成為具有國際競爭力的大型醫藥集團性企業。詳情請參閱：www.sinopharmholding.com。

關於安捷力

安捷力是全球和中國領先的供應鏈B2B整合、同步和協作解決方案提供商，其主要產品來自與國際上領先的美國GXS公司的核心產品Trading Grid®，安捷力是美國GXS在中國地區醫藥行業的唯一合作夥伴和戰略發展商。安捷力致力於引進國外成熟的供應鏈管理技術，充分結合中國醫藥行業的實際情況，為國內的醫藥行業供應鏈成員企業提供安全、先進和適應本地需求的供應鏈可視化外包平臺服務。詳情請參閱：www.agilesc.com。

關於 GXS

GXS 是世界領先的 B2B 電子商務解決方案供應商，它提供的解決方案能夠簡化和加強業務流程的整合與協作。包括 75% 的財富 500 強企業在內的全球企業都在使用 GXS Trading Grid® 商務平臺來保持供求的最佳平衡。在全球標準方面，GXS 表現積極，其解決方案幫助大小企業客戶與全球夥伴保持聯繫、同步處理產品信息、優化庫存水準、需求預測並加速供應鏈實施。

公司總部設於美國馬里蘭州蓋士堡，GXS 為企業及全球合作夥伴提供銷售和支持。詳情請參閱：www.gxs.com。

—完—

發稿：
新聞稿代發機構：

GXS 國際公司
博達公關有限公司北京辦事處

報界垂詢：

鄭維雋 (Jane Cheng) : (852) 2884 6029
GXS 國際公司亞太區市場總監
Email: jane.cheng@gxs.com

于亞楠 (博達公關) : (8610) 6522-8081 x 223
Email: rachel.yu@ebacomms.com